



Vision PDG instigateur d'une alliance remarquable pour Provance!

À la suite d'une rencontre effectuée à Vision PDG, organisé par le Réseau inter logiQ en février 2007, Provance, membre du Réseau, a présenté son logiciel Provance 4.1 lors du Microsoft Management Summit 2008, à Las Vegas, le 30 avril dernier.

Cette entreprise a, en fait, intégré son logiciel de gestion d'actifs de TI au Microsoft System Center Configuration Manager 2007 et au Microsoft Systems Management Server (SMS), afin d'augmenter leur valeur, diminuer les coûts des TI, accroître l'efficacité de la gestion des services et réduire les risques liés à la sécurité et à la conformité au permis d'utilisation du logiciel.

« La combinaison de Provance et du Microsoft System Center Configuration Manager 2007 représente une association naturelle de deux logiciels qui, ensemble, donnent de la valeur aux clients dépassant la somme des parties individuelles », explique Gilles Lalonde, président et directeur général de Provance.

Actif depuis 20 ans dans les industries des technologies et de l'aérospatial, Gilles Lalonde a créé Provance Technologies inc., en 1997, à Gatineau, avec son ancien partenaire. Son but était d'être au service de grandes entreprises établies aux États-Unis. Il s'était aperçu que la niche des logiciels de gestion était mal exploitée. Il créa donc un logiciel de service de produits et lança une planification stratégique qui se concentra non seulement sur la qualité, mais sur la consolidation.

Selon la tendance étudiée, les grandes entreprises investissaient dans des suites plutôt que dans des solutions. En voyant cela, il fut une analyse du marché afin de savoir quelles entreprises n'avaient pas consolidés et avec lesquelles il pourrait faire une alliance, pour ainsi donner une suite qui ferait face à la concurrence (tel HP, IBM, etc.). C'est à la suite de cette analyse qu'il s'aperçut que Microsoft ne possédait pas ce que Provance avait développé.

M. Lalonde souhaitait donc approcher Microsoft. «C'est lors de Vision PDG 2007 que j'ai pu rencontrer Monsieur Keith Dolliver », raconte-t-il. M. Dolliver est responsable des Affaires légales et corporatives chez Microsoft et était venu de Seattle à titre de conférencier. «Il ouvrit les portes de Microsoft à Provance et nous lui avons présenté une suite qu'elle n'avait pas eu le temps de développer ».

Leur alliance a mené à la production de Provance 4.1 – Solution A, un outil de gestion de réseau, pour le System Center de Microsoft et l'entente a été conclue en janvier 2008. Provance est maintenant la deuxième entreprise à être *Alliance Partner* chez Microsoft dans le créneau de la gestion des actifs de TI.

M. Lalonde est satisfait du déroulement et heureux du dénouement du projet : « Ça n'a pas été très difficile, mais a nécessité plus d'un an de travail », avoue-t-il. « Provance avait compris le plan d'affaires de Microsoft suite à l'analyse de marché qu'elle avait fait ».

Le Microsoft Management Summit 2008, à Las Vegas, a également été positif pour Provance. «La clientèle présente était bien ciblée. Il y avait plusieurs outils de gestion de réseau ce qui a été fort intéressant », dit-il. « Nous nous sommes créé une bonne liste de suivis ».

Concernant ce que le futur réserve à son alliance avec Microsoft, M. Lalonde répond : « Nous sommes présentement tôt dans la relation ». Bref, la production de Provance augmente de plus en plus. Son marché cible? Les 75% du marché des TI qui planifie investir d'ici 3 à 5 ans. « C'est à l'agenda », dit-il.

Aujourd'hui, en plus de guider l'équipe de direction dans l'exercice de planification stratégique, M. Lalonde gère les relations avec les investisseurs, ainsi que les affaires juridiques, financières et gouvernementales.

Roxane Laberge
Coordonnatrice des communications
Réseau inter logiQ